



**Werden Sie Teil
der Lösung.**

BFE ist als mittelständisches Unternehmen mit ca. 180 Mitarbeitern in den Bereichen Broadcast und Medientechnik international für seine technische Lösungskompetenz bekannt. Als Consulting-, Entwicklungs-, Systemintegrations- und Servicepartner entwickeln wir komplette, IT-gestützte Studio- und Mediensysteme für Hörfunk- und Fernsehanstalten sowie für Unternehmen aus Bildung, Industrie und Wirtschaft. Kolleginnen und Kollegen aus Beratung, Planung (Audio/Video, Broadcast-IT, Medientechnik), Entwicklung, Elektrotechnik, Mechanik, Schreinerei, Montage, Training und Service arbeiten dabei eng zusammen, um unseren Kunden die beste Lösung zu bieten. Werden Sie Teil unseres Teams als

Technical Sales Manager / Key Account Manager Innovative Media Solutions (m/w/d)

Außendienst Deutschland

Das erwartet Sie bei uns

- Hohe Eigenverantwortung für den Sales-Prozesses in Beratungs- und Systemintegrationsprojekten im Bereich Media Solutions
- Aktive Trend- und Marktbeobachtung zur gezielten Qualifizierung von Leads und Opportunities bei strategischen Neu-/ Bestandskunden
- Technische Presales-Beratung unter Berücksichtigung der Kundenherausforderungen sowie aktueller Technologietrends
- Enge Zusammenarbeit mit den Projektteams zur Ausarbeitung technisch anspruchsvoller, innovativer Lösungen
- Angebotspräsentationen und Unterstützung der Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Kontinuierliche Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen auf operativer und Managementebene
- Reporting an den Director of Sales und Profit Center Leiter

Das sollten Sie mitbringen

- Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung und nachweisliche Verkaufserfolge im Vertrieb technisch anspruchsvoller Systemlösungen
- Fundierte Kenntnisse der Medienbranche und ihrer Technologien sowie ihrem Beitrag zu branchen-/kundenbezogenen Go-to-Market-Strategien
- Hohe Lernbereitschaft und Fähigkeit, sich in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten
- Analytisches Denkvermögen und erfolgsorientierte, strukturierte Vorgehensweise sowie unternehmerisches Handeln
- Ausgeprägte Teamorientierung und Kommunikationsfähigkeiten sowie überzeugendes Auftreten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen. Ihre Bewerbungsunterlagen (inkl. Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung) senden Sie bitte per E-Mail an unsere Personalabteilung (Hr. Hofmann - bewerbungen@bfe.tv).